



Checkliste Wohnmobilverkauf

Bewertung & Recherche

- Sofern noch nicht vorhanden, legt Ihr einen kleinen Ordner mit allen relevanten Daten, Rechnungen und Papieren zu eurem Fahrzeug an
- Schaut euch den Zustand eures Fahrzeuges genau an, stellt Mängel fest, bevor es der Kaufinteressent tut
- Recherchiert im Netz den aktuellen Marktwert eures Wohnmobils, dabei kommt es nicht darauf an, wie viel ihr selbst mal dafür bezahlt habt, sondern in welcher Preisspanne vergleichbare Modelle aktuell gehandelt werden, dabei spielen Modell, Baujahr, Ausstattung und gefahrene Kilometer eine entscheidende Rolle
- Legt eine Preisspanne fest, von eurem Wunschpreis bis hin zum Mindestpreis, den ihr für euer Mobil erzielen wollt, bleibt realistisch, mit jedem Jahr und gefahrenen KM verliert das Fahrzeug an Wert, auch die Erneuerung von Verschleißteilen steigert den Wert nicht

Vorbereitung Wohnmobil

- Schöne Verkaufsbilder kann jeder machen, zuerst aber entfernt weitestgehend persönliche Dinge aus dem Wohnmobil oder verschiebt sie in den Bereich, den ihr gerade nicht fotografieren wollt, diese lenken sonst von eurem eigentlichen Verkaufsobjekt ab
- Ein frisch gewaschenes Wohnmobil macht natürlich mehr her als ein schmutziges. Eine gute Außenwäsche und Innenreinigung bewirken bei der Beurteilung durch den Kaufinteressenten wunder. Schmutz lässt das Fahrzeug schnell minderwertig wirken.

Bilder

- Nun fotografiert ihr euer Fahrzeug von allen Seiten. Je mehr und aussagekräftiger eure Bilder sind, umso weniger Besichtigungen müsst ihr veranstalten um zu verkaufen.
- Pro Tip: Auch auf Detailfotos sollte zu erkennen sein um was es sich handelt. Wenn Stauraum geknipst wird, sollte auch zu erkennen sein wo sich dieser befindet

Anzeige

- Für eure Anzeige könnt ihr kostenlose Kleinanzeigenplattformen wählen oder bezahlte Anzeigen schalten
- Nachdem ihr euch für ein passenden Portal entschieden habt füllt ihr die Anzeige mit so vielen Informationen wie möglich.
- Bei der Texterstellung helfen euch Verkaufsanzeigen von einem Händler oder eine KI. Ihr solltet nicht jede winzige Kleinigkeit und Reparatur auflisten, diese sieht der Interessent später in eurem Ordner, eine aussagekräftige Beschreibung muss nicht lang sein
- Wählt für die Anzeige eure besten Bilder aus allen Perspektiven, den Rest könnt ihr beispielsweise in einer Cloud speichern und dem Kaufinteressenten auf Anfrage zur Verfügung stellen
- Wählt den Preis für die Anzeige ruhig leicht über eurem Wunschpreis, verhandelt wird ja bekanntlich immer

Besichtigung

- Zeigt ein Käufer echtes Interesse, vereinbart eine Besichtigung mit Probefahrt, dafür könnt ihr euch auch auf einem etwas größeren Parkplatz mit dem Interessenten treffen
- überlegt euch vorher, welche Zahlungsweisen ihr akzeptieren möchtet und ob ihr euren Camper angemeldet verkaufen oder mit dem Käufer gemeinsam zur Zulassungsstelle gehen wollt
- Bei der Besichtigung habt ihr euren Camper-Ordner dabei
- Vor dem Termin empfiehlt es sich die Jalousien und Vorhänge zu öffnen, ein lichtdurchfluteter Camper wirkt optisch größer und ansprechender
- Nehmt euch Zeit und beantwortet Fragen der Interessenten unbedingt ehrlich

Ist die HU bald fällig
lohnt es sich meistens
diese vorm Verkauf zu
erneuern.

Verkauf

- Spätestens jetzt solltet ihr all eure persönliche Habe aus dem Wohnmobil entfernt haben
- Habt ihr euch auf einen Kaufpreis geeinigt? Prima. Der ADAC und die Plattform mobile.de stellen Musterkaufverträge zur Verfügung. Diese könnt ihr problemlos benutzen. Meistens sind auch gleich Informationsscheine für die Zulassung und KFZ-Versicherung dabei
- Der Käufer sollte den Wagen bereits vor der Übernahme bei der KFZ-Haftpflicht anmelden
- Ist der Kaufvertrag von allen Seiten unterschrieben, ihr habt die Käuferdaten mit einem Ausweisdokument überprüft, dann kann der eigentliche Verkauf stattfinden

- Der vollständige Kaufpreis sollte auf jeden Fall bei euch eingegangen sein, bevor ihr die Schlüssel und Papiere herausgibt

- Nach Zahlungseingang übergibt ihr die Schlüssel und Papiere des Fahrzeuges an den Käufer und meldet ihn bei eurer Versicherung und der KFZ-Zulassung als verkauft.

CAMPER AGENTS



jeder Camper und jede Person ist einzigartig, daher kann der optimale Verkaufsprozess von unserer Empfehlung abweichen...

**Vorsicht,
bei Interessenten, die
das Mobil kaufen wollen
ohne persönliche
Begegnung!**

**...oder ihr spart euch den Stress und engagiert
gleich einen Wohnmobilmakler von
CamperAgents, der für euch den Verkauf des
Wohnmobils übernimmt...**